

Madrid
23 de mayo
2018

INVITACIÓN

¿Desarrollo Comercial o Trans-Formación?

Venga a descubrir cómo nuestras Soluciones Digitales -ÚNICAS- permiten multiplicar por 17 el impacto de sus Formaciones, tanto de Productos como Comerciales, incrementando el compromiso de todos los colectivos.



LEAD YOUR MARKET
THE EXPERT IN SALES MANAGEMENT EFFICIENCY

Formación vs



Trans-Formación

 **El Contexto:** En un entorno donde **crecer no es un opción**, donde el tiempo de los comerciales no aumenta y la competencia cada año es más fuerte, **es imprescindible elevar y afianzar los conocimientos** de los equipos comerciales y no comerciales.

 **El Reto:** ¡Conseguir alcanzar sus **objetivos!** y superar la dificultad que supone el desarrollo de las competencias de sus equipos comerciales y no comerciales, **para incrementar el impacto en el negocio.**

Dos soluciones únicas en España que facilitan el trabajo de los mandos



¡3 minutos/día, para acelerar los resultados de sus comerciales!



- Garantiza la retención de conocimientos en más de un 75% con respecto a las formaciones tradicionales.
- Basado en el análisis científico de datos.
- Pone al día a los comerciales en los conocimientos y habilidades necesarias para conseguir más rápido hitos claves y mejorar los resultados de negocio.
- Facilita la incorporación de nuevos comerciales al equipo, acelerando el proceso con eficiencia.
- Mide el resultado de la formación y el progreso.
- Muy sencillo de utilizar.
- Adaptado con éxito a empresas líderes de todo el Mundo.



- Una moderna plataforma de vídeos diseñada para transformar la formación en comportamientos.
- Óptima para desarrollar las capacidades de venta y gestión, y compartirlas con el equipo.
- Reta y motiva a cada comercial y a todo el equipo.
- Permite evaluar los ejercicios y hacer seguimientos individuales y colectivos.



EL PONENTE

Eric Kircher

Miembro Fundador y Consejero Delegado de Lead Your Market.

Lleva más de 20 años asesorando a Directores Generales, y Directores Comerciales, tanto de Medianas empresas como de Multinacionales Españolas y Extranjeras, a conseguir sus Objetivos Comerciales.

Ha viajado y trabajado con varias Culturas Europeas, asesorado a más de 200 Directores Generales o Presidentes, y entrenado a más 20.000 Mandos, Profesionales y empleados de grandes y medianas organizaciones entre Francia y España.



<https://www.linkedin.com/in/eric-kircher/>



LEAD YOUR MARKET
THE EXPERT IN SALES MANAGEMENT EFFICIENCY



www.leadyourmarket.es

Surgió en 2009 de la iniciativa de un pool de Consultores buscando las vías más efectivas para mejorar los Resultados de sus Clientes y ofrecer algo diferente de las clásicas Consultoras.

Lead Your Market es la simbiosis de dos ámbitos: el de la formación y el de la consultoría, con unos enfoques diferenciales muy claros: “Implementar y Trans-Formar” más que “Formar” y “Provocar el Cambio”, más que “Esperar a que venga”...

Nos caracteriza nuestra preocupación por ayudar a nuestros Clientes a plantearse de manera más pertinente y coherente su Problemática. Nuestra mayor preocupación es la sostenibilidad de nuestras recomendaciones, para lograr la Implementación de Modelos de Éxito.

Pragmatismo, Adaptación, Creatividad, Compromisos y Resultados, son nuestros 5 Valores principales, reconocidos por nuestros Clientes.

LEAD YOUR MARKET
THE EXPERT IN SALES MANAGEMENT EFFICIENCY

CUÁNDO: 23 de mayo 2018

DÓNDE:

Hotel Pullman, Campo de las Naciones
Avd. Capital de España, 10
Campo de las Naciones, 28042 Madrid

HORARIO:

09:00h - 09:30h Recepción de asistentes
09:30h - Comienzo de la sesión
11:30h - 11:50h - Café - Networking
11:50h - 13:00h - Continuación de la sesión informativa

Para confirmar asistencia o recibir más información: marketing@leadyourmarket.es



LEAD YOUR MARKET
THE EXPERT IN SALES MANAGEMENT EFFICIENCY

Distribuidor
exclusivo en
España de
Soluciones
Digitales de
Halifax



Halifax Consulting
PERFORMANCE COMMERCIALE

LEAD YOUR MARKET
THE EXPERT IN SALES MANAGEMENT EFFICIENCY